

建设银行淮安分行加大绿色金融支持力度

■通讯员 周长国 徐子苏

本报讯 近年来,建设银行淮安分行积极践行绿色发展理念,发挥综合化服务优势,着力推动绿色信贷产品创新、渠道创新和服务创新,在新金融行动中探索发展新思路,下好绿色金融“先手棋”,获评江苏省分行2024年度绿色贷款“提质上量”活动“优秀分行”“突破先进分行”。截至今年一季度末,该行绿色信贷余额226.23亿元,较年初

增加47.1亿元,首季计划完成率及新增计划完成率均居系统首位。

聚焦重点领域,加强信贷储备。建设银行淮安分行持续加强绿色建筑、能源等领域信贷储备,聚焦重点客户和重点绿色投资项目分层分级做好营销工作。聚焦重点领域,巩固传统绿色信贷领域基础,以绿色建筑、交通和环境基础设施为主体提质上量。紧盯清洁高效能源发展、绿色制造,补足绿色新兴领域短板,围绕淮安农业资源做好生态农业绿色金融。加强体系建设,强化服

务创新。该行不断完善绿色低碳发展组织体系,优化内部资源配置,提高环境信息披露质量。强化绿色金融、转型金融产品和服务创新,支持高排放行业绿色低碳转型,促进工业绿色转型和升级。积极支持绿色低碳和绿色建筑发展,持续提升金融服务绿色低碳发展质效。用好政策支持,撬动客户需求。该行针对优质绿色项目和重点领域客户,积极向人行申报减排支持工具,向总行申报绿色信贷白名单客户,使之在定价、规模、流程管理等方面充分享受差

别化政策,争取更多内外部资源支持。加大项目储备对接力度,对已入库绿色白名单客户加大营销走访力度,提高白名单客户授信转化率。

建设银行淮安分行相关负责人表示,将始终践行金融工作的政治性、人民性,支持传统产业绿色升级与新兴绿色产业发展。不断探索绿色金融服务新模式,加大绿色贷款投放和储备力度,提高绿色贷款占比,持续保持绿色贷款长效增长势头,为淮安经济社会高质量发展注入绿色动能。

民生银行淮安分行:做强绿色金融 助推绿色发展

■融媒体记者 王舒
通讯员 民生宣

本报讯 近年来,民生银行淮安分行积极践行绿色发展和ESG发展理念,发挥产品优势,加大绿色信贷投放力度,通过发展绿色金融,展现积极履行社会责任的良好企业形象,赢得广大客户的充分认可。截至今年3月末,该行绿色贷款余额26亿元,较年初增加2.5亿元,增幅超10%。

发挥产品优势,满足企业需求。该行充分满足本地企业绿色转型的多样化金融需求,发挥绿色金融产品的优势,为企业提供精准、高效的金融服务。针对本地节能环保企业的资金周转需求,该行以灵活的还款方式和优惠

的利率,帮助企业快速获得资金,用于购置先进的环保设备和研发新技术,保障企业经营发展。我市一家专注于废酸处置的环保企业,需要流动资金保障企业正常经营发展。该行主动对接,充分发挥“易创E贷”产品优势,提供了1000万元的贷款支持,在保障企业正常经营的同时,为当地的环境改善作出了积极贡献。

加大信贷投放力度,推动产业升级。该行紧紧围绕本地的产业结构调整 and 绿色转型方向,加大对绿色产业的信贷投放力度,助力传统产业绿色升级。某传统钢铁企业积极响应国家节能减排号召,需要大量资金进行设备更新和技术改造。该行了解情况后,主动对接,为该企业量身定制绿色信贷方案,在满足其流动性资金需求的基础

上,为其首期技能项目提供近1亿元贷款,用于引进先进的节能生产设备和优化生产工艺。在此基础上,该行于今年一季度为该企业提供授信6亿元,并根据项目建设需求,尽快实现后续投放。

做优金融服务,助力生态建设。该行积极为地方政府和企业提供绿色金融综合服务方案,参与当地的重点生态建设项目,发挥金融在资源配置中的关键作用。积极参与生态环境改善、工业污水、废水处理等生态环保项目,通过与相关企业和机构合作,为项目提供资金支持和金融服务,推动城市生态环境持续改善。积极支持本地绿色建筑领域发展,为取得绿色建材证书的绿色建筑材料制造企业提供融资服务,推动建筑行业绿色发展。这些绿色信贷资金的投放,有力推动了本地产业结构优化

升级,为城市可持续发展奠定了坚实基础。

加强金融宣传,倡导低碳生活。该行不仅为客户提供绿色金融服务,还积极开展绿色金融宣传活动,普及绿色金融知识,倡导低碳生活理念。在各营业网点设置绿色金融宣传专区,摆放绿色金融宣传资料,向客户介绍绿色金融产品和低碳生活方式。

“做强绿色金融,助推绿色发展。”民生银行淮安分行相关负责人表示,将继续贯彻落实国家关于绿色发展的战略部署,用心服务实体民生,在迭代产品体系、创新服务模式、强化生态合作的基础上,不断践行绿色发展理念,持续加大对各类经济主体绿色低碳转型的金融服务支持力度。

淮安人保财险:播撒“保险种” 厚植“三农”情

■融媒体记者 王舒

农村稳则天下安,农业兴则基础牢,农民富则国家盛。淮安人保财险秉承“人民保险,服务人民”的使命,精准服务“三农”,用责任与担当守护国家粮食安全,用创新与服务推动“三农”发展。2024年,淮安农险保费达2.4亿元,增速21.77%,全省第一。

■精耕细作,筑牢粮食“安全堤”

粮食安全事关国运民生。淮安人保财险秉持专业精神,多措并举,在农业生产关键节点协同基层农技组织、市农科院积极开展政策宣传、技术保障等专业服务。

各级镇村协保员和农险专员们靠前服务,通过入户走访、实地调查等形式,深入农户家中和生产一线,宣传解读中央政策精神,提供农业技术、惠农政策宣传等服务,推进农险承保工作,用实际行动帮助农户抢农时、保生产,

用真心真情服务群众,保障辖内三大主粮作物“愿保尽保”。

2024年,淮安人保财险在全市7个涉农县区的服务区域实现三大主粮作物“完全成本保险”全覆盖,使主粮作物保障程度由过去仅保障部分物化成本,向地租劳动力等成本覆盖,共为全市7.42万户农户提供农业生产保障62.9亿元,承保小麦、水稻等主粮作物268万亩,主承保区域覆盖面居全市前列。

■未雨绸缪,织就风险“防护网”

在全力做好政策性农业保险服务保障的同时,淮安人保财险积极尝试通过补充商业性保险来满足产业多元化风险保障需求,充分利用“气象+金融”手段,聚焦农业生产各个环节,围绕气象变化、自然灾害等环境因素,将“传统”与“创新”高度结合,开启“创新型气象指数保险+传统成本保险”双轮驱动模式,因地制宜推出农险产品。

同时,淮安人保财险推出三大主粮节气保险,以及小麦、水稻收割期降雨

指数保险等一系列服务型产品,为全市77.1万亩主粮作物提供风险保障2.58亿元。此类险种将风险保障从生产后端延伸到生产中、前端,织密“防护网”。

值得一提的是,淮安人保财险大力发展渔业保险等地方特色农产品保险,创新推出池塘水产品综合气象指数保险,为全市9万亩螃蟹、淡水鱼等水产养殖提供风险保障5.2亿元,进一步丰富农业保险覆盖标的种类和优化产品服务模式。

■科技赋能,打通理赔“快车道”

淮安人保财险实行“保险+风险减量服务+科技”保险新模式,坚持“防赔并举、以防为先”,将保险功能延伸至灾前的风险识别、风险评估和防灾防损,变被动应对为主动参与,不断加大防灾防损投入力度,提升风控服务数智化应用能力,持续优化农险风险减量服务。

具体来说,淮安人保财险先后推出农作物生长智能监测预警系统项目及水保宝、家禽保等灾前预警项目。灾

中、灾后则利用“耘智保”智慧平台和无人机航拍快速直观核定损失范围,清晰获取被损区域农作物高分辨率影像,精准定位标的的位置信息、受灾程度和范围,提高农险查勘的效率和精度。

同时,淮安人保财险开通绿色理赔通道,科学调配理赔资源,简化理赔流程,加快审批速度,对核损明确的案件采用先预付、后完善手续的工作模式,做到快速理赔、应赔尽赔,最大限度保障受灾农户尽快恢复生产。

此外,淮安人保财险积极与市气象局、市农科院合作,获取权威的灾情数据和专业的指导意见,为理赔工作提供科学依据,确保赔偿金额合理、准确,助力农户快速恢复生产。

“给农业装上‘稳定器’,让农民吃下‘定心丸’。”淮安人保财险相关负责人表示,将坚持专业专注,持续创新突破,探索更多金融支农服务模式,充分发挥农业保险减灾抗灾的“缓冲器”和“稳定器”作用,以实际行动赋能乡村振兴。

编者按:光,因丁达尔效应而具象;精神,因榜样力量而可感。在邮储银行淮安市分行这个大家庭里,有这样一群追光者:他们以专业为笔,以担当为墨,在平凡的岗位上书写着不平凡的故事。即日起,本报开设“追‘光’而行 让美好发生”专栏,深度挖掘榜样精神内核,陆续刊发邮储银行淮安市分行涌现出的先进人物。以榜样为镜,汲取榜样力量,传递榜样“接力棒”,点亮榜样之光,统一思想和行动,把力量凝聚到促进地方经济高质量发展上来,持续让美好发生。

巾帼绽芳华 金融谱新章 ——记中国邮政储蓄银行淮安市淮阴支行行长龚丽莉



一朵绽放在金融一线的铿锵玫瑰。

团队管理:
以心换心,锻造“青春战队”

“没有归属感,就没有战斗力;成为一家人,才能一起拼!”这是龚丽莉常挂在嘴边的话。面对支行年轻员工占比高、新人流动频繁的情况,她创新提出“因人设岗、以老带新”的管理模式。

她为每位新员工配备“金牌师傅”,通过实战案例传授专业技能;针对个别“躺平”的员工,她细心观察其家庭需求,调整工位让优秀同事围绕在其身边,甚至为其争取资源,用业绩激励其重燃斗志。一名消极怠工的员工在她的鼓励下,半年内业绩跃居团队前列,其父母感动地说:“龚行长不仅改变了孩子的工作态度,还改变了他的人生。”

团队活动是龚丽莉凝聚人心的“法宝”。趣味运动会、集体生日会、亲子观影……这些看似简单的活动,让员工在紧张的工作之余感受到家的温暖。一次夕会上,她发现员工小李连续请假、神情恍惚,得知其父母接连住院、孩子无人照料后,立即联系熟悉的医生协助治疗,并为其推荐可靠的月嫂。小李含泪感慨:“龚行长让我明白,我不是一个人在战斗。”

业务攻坚:
敢为人先,打破“零的壁垒”

淮阴支行地处竞争激烈的城区,公司业务曾是短板。龚丽莉到任后,敏锐抓住省行政策机遇,带领团队攻坚。2023年8月,她以省行行长到淮阴区调研为契机,梳理重点项目,推动8.8亿元贷款获批。

该行工程保理业务推广初期,因相关公司习惯使用隐债主体发包,屡屡碰壁。龚丽莉带头走访十余次,反复沟通方案。2024年春节前一周,合作银行放款延迟导致企业出现资金缺口,她带领团队加班至除夕夜,最终完成2000万元紧急放款。企业负责人连连致谢:“这笔钱解了燃眉之急,邮储是真正的伙伴!”

乡村振兴赛道上,她同样敢闯敢试。盛夏八月,她顶着烈日走访13个镇街,与村干部“泡”在田间地头调研。调整人员结构,进一步推动“三农”服务下沉。2024年,淮阴支行累计走访超3000户农户,小额贷款年净增居全区第一,并成功发放邮储银行淮安市分行首笔村集体经济,还拿下1亿元拆迁款代发业务,资金留存率超30%。“从‘零基础’到‘新引擎’,龚行长让我们看到了邮储的担当!”淮阴区相关部门负责人说。

情怀担当:
以爱为桥,守护“邮储家人”

在员工眼中,龚丽莉是“行长”,更是“家长”。一名员工确诊肺癌后,她帮忙联系上海专家,又带着团队驱车探望。员工朋友圈里那句“谢谢家人,我会早日归来”,让她潸然泪下。

她将关爱延伸到员工家庭:“三八”国际劳动妇女节之际为男员工家属送花,“五一”国际劳动节前上门慰问。一名客户经理感慨:“她记得每位员工的生日,却总忘了自己的生日。”

二十四载春秋,用脚步丈量责任,用初心诠释担当。从“零售吃饱”到“公司吃好”,从“单兵作战”到“百花齐放”,她带领淮阴支行连续两年KPI位列第一,荣获总行“最佳网点”等称号。正如她所言:“基层金融人的幸福,就是看到团队成长、客户认可、社会需要。”龚丽莉将继续以奋斗为笔,在普惠金融的画卷上挥洒更多绚丽色彩。



为提升党建工作质效,近日,农行淮安淮阴支行携手淮阴区司法局举行党组织党建共建签约仪式,并通过交流心得、“赋强公证”和“智慧党建”知识培训等,巩固和深化合作关系。

■通讯员 朱秀梅 陆成之

市发改委与淮安农商银行举行党建共建暨战略合作签约仪式

■通讯员 吴静

本报讯 近日,市发改委与淮安农商银行举行党建共建暨战略合作签约仪式。市发改委党组成员、副主任吴国飞和杨宏及相关业务科室负责人,淮安农商银行党委书记、董事长杨东,党委副书记、行长李雷及相关领导班子成员、部门负责人参加本次签约仪式。

杨宏与杨东签署党建共建协议。吴国飞与李雷签署战略框架合作协议。本次党建共建暨战略合作签约仪式的举行,既是贯彻落实省发改委与江苏农商联合银行战略合作精神的切实举措,也是双方携手合作、互利双赢,共同服务地方经济高质量发展的新起点。双方将以此为契机,为全市高质量发展注入新动力,开启政银合作新篇章。

农行淮安分行

做优普惠型小微企业融资服务

■通讯员 徐杨 陆成之

本报讯 今年以来,农行淮安分行聚焦国家政策导向、发展战略和产业政策,主动对接,精准施策,拓宽融资渠道,加大普惠型小微企业信贷投放力度。截至3月末,该行普惠型小微企业贷款余额达54.94亿元,较年初增加5.69亿元;1—3月累计发放贷款499户、金额26.76亿元。

围绕普惠型小微企业的融资需求,农行淮安分行充分发挥服务城乡、线上线下产品等优势,聚焦辖内优势行业、特色产业集群、成熟专业市场和重点产业园区中的普惠型小微企业,坚持省、市、县三级联动,扎实开展“千企万户大走访”活动,积极推进金融与财政、担保等政策工具有机结合,有针对性地落实创业贷款贴息、减费让利政策和风险分担等措施,借助“苏服贷”“苏贸贷”“小微贷”“抵押e贷”等专属产品,创新推出“一项目一方案一授权”“一产业一方案”“批量+精准+综合”等服务模式,实现普惠型小微信贷业务项目化批量拓展、专业化经营和高效率运作,强化一级支行普惠团队和履职能力建设,持续营造“敢贷、愿贷、能贷、会贷”良好氛围,让源源不断的“金融活水”激发普惠型小微企业活力和内在发展动力。

■通讯员 袁玲 陆成之

本报讯 为提升群众金融素养、增强群众防范意识,近日,农行淮安分行开展以“守住钱袋子·护好幸福家”为主题的防范非法集资宣传活动。

活动现场,该行青年志愿者通过摆放宣传展板、发放宣传物料、设立咨询台、现场答疑解惑等形式,为群众宣讲《防范和处置非法集资条例》、普及识别非法集资的技巧。该行还在68家网点“公众教育区”统一摆放宣传折页,利用网点LED电子显示屏滚动播放宣传标语,用通俗易懂的语言为客户讲解防非处非金融知识、典型案例等,组织员工转发自制短视频,扩大受众面,让百姓真正“听得懂、记得住、用得上”,着力增强其金融安全意识,提升其对非法集资的识别、抵制能力,营造和谐稳定的社会氛围。

工行淮安涟水安东支行 创成“养老金融标杆网点”

■通讯员 王燕

本报讯 为进一步贯彻落实中央金融工作会议精神,做好养老金融工作,今年以来,工行淮安涟水安东支行根据上级养老金融特色网点创建要求,不断提升老年客户服务体验,升级网点适老服务设施,构建适应老龄化社会需求的养老金融服务体系,并创成“养老金融标杆网点”。

贴心服务暖人心,专属陪伴解烦忧。工行淮安涟水安东支行始终将提升老年客户服务体验放在首位,组建一支专业素养高、服务意识强的养老金融服务团队。网点人员主动学习老年心理学,掌握与老年客户沟通的技巧。对于复杂的金融产品和业务流程,大厅工作人员用通俗易懂的语言耐心解释,确保老年客户听得明白、办得放心。此外,针对行动不便的老年客户,网点提供上门服务,真正做到想客户之所想、急客户之所急,用贴心服务温暖每一位老年客户的心。

设施升级展关怀,适老改造显真情。工行淮安涟水安东支行不断升级适老服务设施,提升老年客户服务体验。该行在网点入口处设置防滑无障碍通道,方便轮椅进出;在休息区配备

柔软舒适、高度适宜的座椅,还贴心地设置扶手,让老年客户起身更轻松;业务办理区域不仅光线充足,还配备放大镜、老花镜等助视工具,以及大字体的业务指南和温馨提示。同时,优化智能叫号系统语音播报功能,让老年客户安心等待办理业务。这些都彰显出该行对老年客户的关怀。

产品创新谋发展,多元活动促和谐。为构建完善的养老金融服务体系,该行积极创新,针对老年客户推出适合的金融产品、开展丰富的金融活动。网点客户经理为老年客户推荐收益稳定、风险较低的养老专属理财产品等,满足老年客户资产保值增值的需求。此外,网点定期举办丰富多彩的活動,通过金融知识讲座,为老年客户讲解养老规划、防范金融诈骗等知识。在传统节日,组织老年客户参与手工制作、文艺表演等活动,促进老年客户之间的交流互动,营造和谐温馨的氛围。

工行淮安涟水安东支行以实际行动在养老金融领域树起标杆。各网点将丰富服务内涵,紧跟时代需求,拓宽服务边界,让养老金融服务更具温度与深度,续写养老金融新篇章。